



**PROCOM, la soluzione ERP
per le aziende caratterizzate
da produzione su commessa**

PROCUM, LA SOLUZIONE ERP PER LE AZIENDE CARATTERIZZATE DA PRODUZIONE SU COMMESSA

BENEFICI PER IL CLIENTE

La soluzione offre un'ampia copertura funzionale del flusso commerciale, logistico/produttivo e amministrativo legato alla gestione della commessa di vendita in modo assolutamente integrato al sistema ERP Microsoft Dynamics NAV. Questo permette di sfruttare appieno le caratteristiche dell'ambiente Microsoft Dynamics NAV (flessibilità della soluzione, interoperabilità con Office, disponibilità di integrazione con il portale Web e con Microsoft SharePoint®).

FUNZIONALITÀ MICROSOFT DYNAMICS NAV

Preventivazione, dati anagrafici di commessa, task planning, magazzini di commessa, distinta base/cicli di lavorazione per commessa, pianificazione approvvigionamenti per commessa, accorpamento fabbisogni per più commesse, ordini di vendita, acquisto e produzione per commessa, trasferimenti materiale da commessa a commessa, controllo costi e ricavi per commessa, gestione note spese, fatturazione da spedizioni.

Descrizione sintetica della soluzione

Procom è la soluzione verticale di MHT&Reno basata su Microsoft® Dynamics NAV che risponde alle esigenze delle aziende di produzione su commessa, gestendone le peculiarità nei vari processi. Il risultato ottenuto è un ERP con la completa integrazione della commessa ai processi di preventivazione, progettazione, pianificazione dei materiali (MRP) e delle risorse produttive (CRP), logistica in entrata e uscita, produzione interna ed esterna (gestione dei terzi), controllo dei costi e delle marginalità (conto economico di commessa), pianificazione finanziaria (cash flow di commessa).

Problematiche tipiche del settore

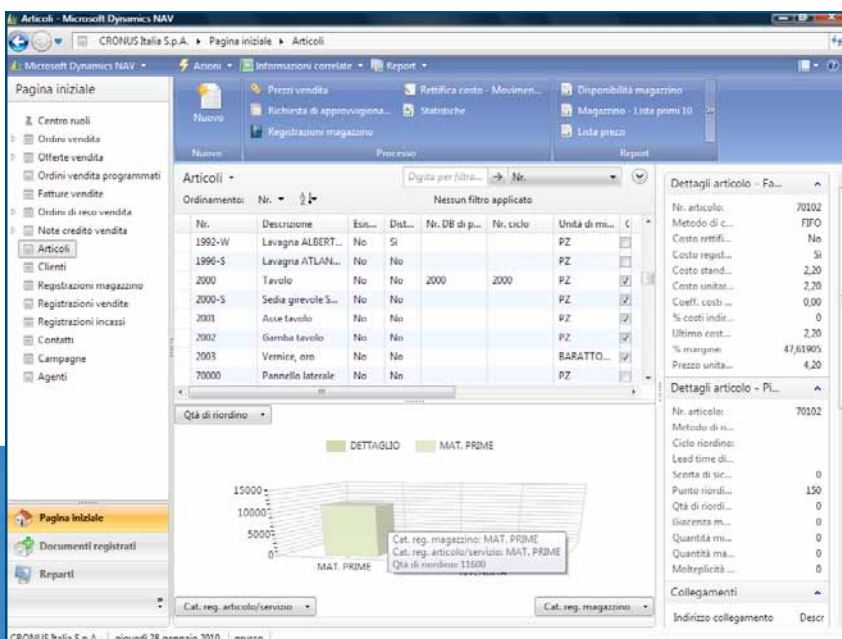
La produzione su commessa è tipica dei settori manifatturieri riguardanti la produzione di impianti e macchine progettate e configurate su misura per il committente. Esigenza primaria di questo settore è l'estrema personalizzazione del bene richiesto dal cliente e, al contempo, un controllo molto accurato dei costi di progettazione, produzione e distribuzione. L'applicazione permette di ottenere un controllo completo delle fasi

di commessa, dalla preventivazione alla chiusura, integrando tutte le aree funzionali coinvolte: preventivazione, progettazione, pianificazione delle risorse e dei materiali, acquisti, produzione, vendite, amministrazione e controllo di gestione. I tempi di gestione della commessa e il numero di potenziali errori risultano notevolmente ridotti grazie allo sviluppo di funzionalità specifiche per ogni fase della commessa.

Funzionalità specifiche per il settore

Elenchiamo per punti le principali funzionalità specifiche per il settore:

- Preventivazione
- Dati anagrafici di commessa
- Pianificazione attività di commessa (task planning)
- Magazzini di commessa
- Distinta base/Cicli di lavorazione per commessa
- Pianificazione approvvigionamenti per commessa
- Accorpamento fabbisogni per più commesse
- Ordini di vendita per commessa
- Ordini di acquisto e produzione per commessa
- Trasferimenti materiale da commessa a commessa
- Controllo costi e ricavi per commessa
- Valorizzazione magazzini e WIP per commessa
- Stati di avanzamento e chiusura della commessa
- Spedizione da ordini per commessa
- Fatturazione da spedizioni
- Fatturazione anticipi
- Fatturazione a consumo (T&M)
- Fatturazione per stati di avanzamento



- Gestione nota spese
- Integrazione con Microsoft Dynamics® NAV e Microsoft Dynamics CRM
- Integrazione con configuratore
- Facile integrazione con CAD/PDM esterni

Descrizione funzionalità

Descriviamo alcune delle funzionalità di Procom:

Preventivazione

La fase di preventivazione permette di utilizzare diversi strumenti per la copertura funzionale richiesta per tutte le fasi di processo:

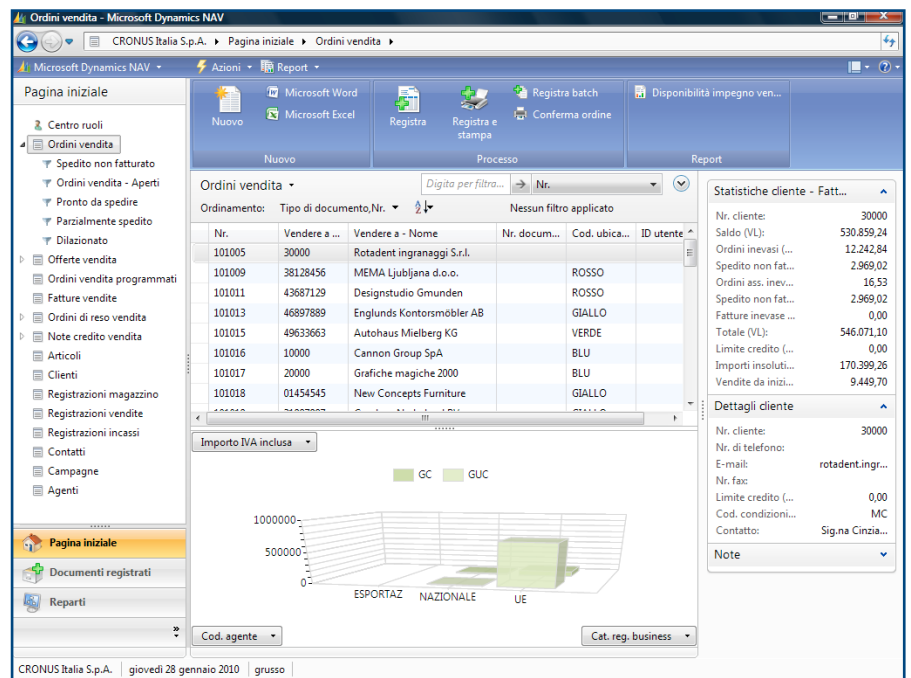
CRM (Customer Relationship Management) per la gestione del workflow di offerta, comunicazioni da e verso il cliente/prospect, gestione documentale integrata agli strumenti Office, possibilità di allegare qualsiasi formato di documento alle comunicazioni;

Preventivo di commessa per la definizione dei prodotti e dei servizi oggetto della fornitura, della struttura degli articoli da progettare/produrre (distinta base di preventivazione), delle attività interne prevedibili, della costificazione sia dei singoli prodotti sia dell'intera fornitura;

Offerta da commessa che rappresenta la proposta commerciale a partire dalle valutazioni emerse in fase di preventivazione.

Pianificazione per commessa

Il sistema permette la gestione di strutture di prodotto specifiche per commessa; questo consente di personalizzare gli articoli a qualsiasi livello di distinta base, senza necessariamente creare nuovi item orientati alla commessa di riferimento.



Distinta base di commessa

La distinta base di commessa rappresenta la struttura del prodotto in riferimento alla singola commessa produttiva. Consente di modificare la struttura del prodotto per la singola commessa senza modificare la distinta base tecnica associata all'articolo da produrre, indipendentemente dai livelli di struttura gestiti.

Logistica di commessa

È prevista la gestione di una o più unità logistiche per commessa, con la possibilità di gestire in modo puntuale lo spostamento del materiale da magazzino a commessa e tra commesse diverse.

Acquisti e produzione per commessa

L'utilizzo delle unità logistiche di commessa permette il trattamento delle richieste di acquisto e produzione in riferimento alla singola commessa semplicemente utilizzando il corretto

riferimento all'unità logica di carico previsto (magazzino di commessa).

Consuntivi di commessa

Sono disponibili prospetti di registrazione dei consuntivi di consumo materiale diretto e di tempo impiegato dalle risorse sulla commessa. Per l'attività esterna riferibile a commessa è possibile sia la rilevazione delle ore utilizzate sia la gestione delle note spese per il trattamento dei rimborsi alle risorse impiegate. Esiste un reporting di controllo degli avanzamenti dei costi e ricavi effettivi con scostamento rispetto a quelli pianificati.

Caso di successo

Company profile



Da oltre 30 anni **Vortex Hydra** è specializzata nella progettazione e realizzazione di impianti industriali automatizzati specifici nel campo dell'edilizia. Realizza macchinari per la produzione di tegole per aziende edili, progetta, costruisce e installa sistemi di controllo delle acque per la costruzione di dighe, sistemi di controllo fluviale e altre grandi opere. La sede centrale impegna oltre 90 persone e altre società integrate operano nel Regno Unito e in Asia.

Esigenze del Cliente

Vortex Hydra ha evidenziato le seguenti principali esigenze:

- adottare un sistema moderno e strutturato che integrasse sotto un'unica piattaforma tutti gli aspetti di gestione informativa interna: logistica, ordini modulistica, archivio, contabilità, gestione dei progetti e altro ancora;
- migliorare l'operatività del sistema informativo durante la migrazione al nuovo sistema;
- adottare un nuovo sistema informativo estremamente flessibile per la gestione di progetti sempre diversi e specifici;

- dotarsi di un sistema modulare di tipo Enterprise Resource Planning che permettesse sia un'agevole e flessibile personalizzazione dei moduli integrati in fase di startup, sia un'ottimizzazione in funzione delle necessità specifiche dell'azienda durante la fase di implementazione in base ai feedback del personale e del management, sia la successiva integrazione di altre funzionalità necessarie per lo sviluppo del sistema informativo secondo le nuove esigenze gestionali.

Benefici della soluzione

Il sistema ERP Procom ha permesso di seguire tutte le fasi di gestione delle commesse e di produzione in modo più efficiente grazie all'utilizzo di una struttura informativa solida e flessibile e che si adatta alle specifiche esigenze del cliente. È stata compiuta una completa integrazione dei processi e sistemi aziendali: distinta base, archiviazione, progettazione, produzione, magazzino, fatturazione e risorse che ora beneficiano di un'interfaccia e schemi procedurali omogenei e integrati tra loro. La necessità di rispondere a esigenze di business, pianificazione, gestione e produzione articolate e sempre diverse è ora affrontata in modo più fluido e armonico tra le varie sezioni dell'azienda. Procom ha permesso di ragionare meglio

su alcuni aspetti della produzione e vendita di impianti: capire meglio come industrializzare il prodotto e ricercare delle economie di scala vantaggiose. Un altro vantaggio è stato il perfezionamento della gestione finanziaria: Vortex Hydra gestisce commesse per milioni di euro in progetti che richiedono anche anni per essere portati a termine e grazie a questa soluzione si è ridotto il rischio di perdere il controllo di andamenti critici per il business come il flusso di cassa.

Metodologia di progetto

È stata adottata la metodologia Microsoft Dynamics SURE STEP. Tale metodologia recepisce le esperienze di moltissime e significative implementazioni dei prodotti Microsoft Dynamics ed è utilizzata con successo all'estero e in Italia.



marketing@mhtreno.it
www.mhtreno.it
Numero verde: 800 809140

